



INTERVIEW

Willkommen im Team: Kai Klimkiewicz stellt sich vor

Heute freuen wir uns, unseren neuen Kollegen Kai Klimkiewicz etwas näher kennenzulernen. Seit Kurzem verstärkt er unser Team mit frischem Elan, neuen Perspektiven und einer Menge Erfahrung.

Im Interview sprechen wir mit ihm über seinen bisherigen Werdegang, seine langjährigen Erfahrungen mit unserem Unternehmen und was er sich für die kommende Zeit vorgenommen hat.

Herzlich Willkommen in unserem Team, Kai! Wir freuen uns sehr, dass Du bei uns bist.



Kai, wie lange bist Du schon in der LED Beleuchtungs-Branche tätig und wie lange kennst Du m.a.l. bereits?

„Die LEDs begleiten mich seit über 25 Jahren. Ich durfte hier die Anfänge mit den High Power LEDs aktiv begleiten. m.a.l. kenne ich schon seit über 20 Jahren. Dort durfte ich m.a.l. als technischer Ansprechpartner erst seitens eines Elektronikdistributors und anschließend eines LED-Herstellers betreuen.“

Wie hast Du m.a.l. über die Zeit wahrgenommen?

„Ich war stets begeistert, wie sich m.a.l. kontinuierlich weiterentwickelt hat. Die Fertigungstiefe wurde durch ein breites Spektrum an Ausstattung noch umfangreicher und das Serviceangebot noch vielseitiger. Gerade als der Begriff „LED-Solutions“ aufkam, hat m.a.l. das schon gelebt.“

Wie siehst Du m.a.l. im Vergleich zu anderen Dienstleistern?

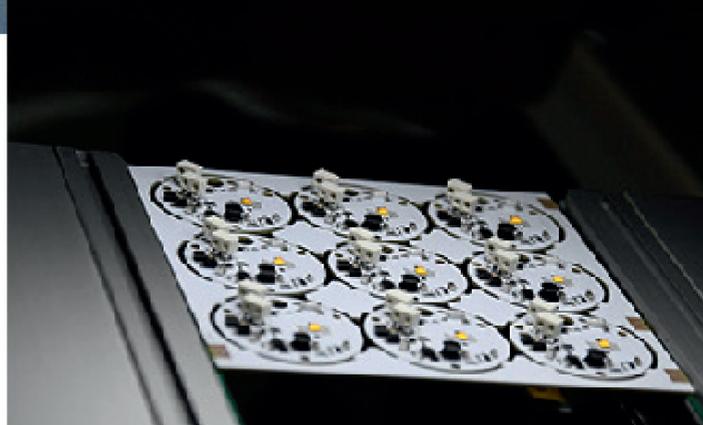
„m.a.l. war stets komplett auf die Belange der LED-Kunden fokussiert und konnte daher Kunden stets den besten Support bieten. m.a.l. bietet ja nicht nur die klassische Bauteilbestückung, sondern auch ein umfangreiches weiteres Service-Angebot mit R&D, Lichtlabor und Test-Möglichkeiten.“

Was begeistert Dich an m.a.l. und was hat Dich bewogen Deine berufliche Laufbahn hier fortzusetzen?

„Meine Passion ist die LED-Beleuchtungstechnik. Zwischenzeitliche Ausflüge in die Welt der Leistungselektronik hatten mir auch wieder bestätigt, dass das Thema LED meine Domäne ist. Mir macht es sehr viel Spaß mit Kunden neue Anwendungen zu realisieren und neue Technologievorteile erfolgreich zu nutzen. Das kann ich bei m.a.l. in einem Team von Gleichgesinnten und mit den vielfältigen Kunden fortführen.“

Was sind Deine Aufgaben bei m.a.l.?

„Als Business Development Manager, kurz BDM, unterstütze ich unseren Vertrieb und schaue in welchen weiteren LED-Applikationssegmenten m.a.l. Kunden einen innovativen Mehrwert bieten kann. Unter anderem in neuen Bereichen wie Horticulture / Pflanzenlicht oder Referenzbeleuchtung für verschiedene Prüfsysteme. In diesem Zusammenhang schauen wir natürlich auch über den Tellerrand hinaus, wie wir unseren Kunden durch weitere LED-Farben / Spektren (z.B. UV) einen noch größeren Mehrwert bieten können. Gemeinsam mit unseren Kunden möchten wir gerne als langfristiger Partner deren individuelle Anwendungen von Morgen gestalten.“



Und damit sind wir am Ende unseres Interviews angekommen. Vielen Dank, dass Sie sich die Zeit genommen haben, Ihre Einblicke und Erfahrungen mit uns zu teilen. Es war wirklich spannend, mehr über Sie und Ihre Arbeit zu erfahren.

An unsere Leser: Wir hoffen, Sie hatten genauso viel Spaß wie wir und konnten einiges mitnehmen. Bleiben Sie dran, es warten noch viele interessante Themen bei unseren Newslettern auf Sie. Wenn Sie mehr über m.a.l. erfahren wollen, schauen Sie doch mal auf **unserer Website** oder **Social Media Kanälen** vorbei.

Sie haben weitere Fragen an Kai oder uns? Dann melden Sie sich gern bei **Kai Klimkiewicz** oder unserem für Sie zuständigen Außendienstmitarbeiter vereinbaren Sie noch heute Ihren **persönlichen Beratungstermin**.

Wir freuen uns auf Ihre Rückmeldung und wünschen Ihnen einen erfolgreichen Tag!

Ihr Team von m.a.l.

